LAHSEN ABIDAR

RESPONSABLE IMAGERIE | EXPERT SYSTÈMES & RÉSEAUX | DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

Les Mureaux (78) • +33 6 14 59 52 14 • l.abidar@gmail.com • www.irix.fr

PROFIL PROFESSIONNEL

Professionnel de l'imagerie dentaire et de l'informatique depuis plus de 20 ans, je conjugue expertise en imagerie 2D/3D et CBCT, maîtrise des infrastructures informatiques et développement commercial. Ancien responsable technique et dirigeant d'entreprise, aujourd'hui Expert Imagerie chez ACTEON, j'accompagne les projets de leur définition à leur déploiement : conseil, animation de partenaires, intégration des solutions et formation des équipes.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Expert Imagerie – Développement commercial & réseau de partenaires | ACTEON GROUP

Septembre 2025 – aujourd'hui | France – secteur Paris Nord-Ouest et accompagnements nationaux

- Développement de l'activité imagerie sur le secteur : prospection, détection d'opportunités, suivi des projets et fidélisation clients.
- Animation et développement du réseau de distributeurs : relations commerciales, accompagnement terrain, offres et coordination des opportunités.
- Accompagnement des délégués commerciaux en tournées conjointes ; montée en compétence et appui à la vente de solutions d'imagerie.
- Démonstrations et formations clients sur les solutions intra-orales, panoramiques et CBCT, ainsi que sur AIS 5, RealGuide 6 et les outils d'aide au diagnostic.
- Conseil avant-vente, audits des parcs d'imagerie et analyse des environnements informatiques (postes, réseaux, logiciels et interfaces) ; coordination des intervenants commerciaux et techniques.

Fondateur & dirigeant | IRIX CONSEIL SASU

2013 – 2025 (activité mise en sommeil en 2026) | Île-de-France

- Création et pilotage d'une société spécialisée dans les solutions informatiques et l'imagerie dentaire.
- Développement et fidélisation d'un portefeuille de cabinets et centres dentaires ; conseil, vente et intégration de solutions.
- Pilotage de projets : infrastructures réseaux, imagerie numérique, maintenance, formation et accompagnement des utilisateurs.

Technico-commercial High Tech | MSDENTAL SAS

2020 – 2021 | Vélizy-Villacoublay

- Commercialisation de solutions d'imagerie PLANMECA ; démonstration, formation aux logiciels 2D/3D et accompagnement technique des clients.

Chef de service technique IT | Groupe ARSEUS

2005 – 2012 | Saint-Denis

- Déploiement de solutions techniques, management d'équipe, recrutement et relations fournisseurs.

Expériences en France et à l'étranger | LA POSTE

1995 – 2005 | France – Maroc

- Fonctions de gestion, comptabilité et support technique ; expérience de fonctionnaire pendant cinq ans.

COMPÉTENCES CLÉS

Développement commercial et prospection • Animation de réseau de distributeurs • Négociation et relation client • Vente conseil B2B • Imagerie dentaire 2D/3D et CBCT • Démonstration et formation • Gestion de projets • Systèmes et réseaux • Coordination technique / commerciale

FORMATION

2021–2023 | Mastère II – Management de projet digital, Visiplus Academy

2020–2021 | Bachelor Administrateur systèmes, réseaux et sécurité, IPREC Paris

2003–2004 | Technicien supérieur réseaux, AFPA Champs-sur-Marne
1990–1992 | Baccalauréat scientifique

LANGUES

Français • Anglais